Calcolo del Break even point

E' un innovativo Software che elabora, sulla base di alcune semplici informazione riguardanti i valori dei costi fissi e di quelli variabili, il numero di prodotti e/o servizi che devono essere venduti nell'arco di un anno per poter raggiungere ***il pareggio economico della gestione****.*

La conoscenza del ***Break even*** *è fondamentale per tutte le Aziende : esso costituisce infatti l'obiettivo* ***minimo*** *cui l'Impresa deve tendere per evitare perdite d'esercizio.*

Il programma è stato studiato per un uso semplice ed intuitivo, è corredato da una Guida on line presente nei principali prospetti ed ha una struttura " a cascata " (le sezioni da compilare sono nell'ordine previsto dalla procedura di utilizzo) che facilita le varie fasi relative all'inserimento delle informazioni richieste.

Possono essere gestiti fino a 4 Gruppi di Prodotti/Servizi in maniera da ottenere un risultato complessivo più realistico ed attendibile.

Per ogni Gruppo utilizzato (e per Totali Gruppi) il Software calcola:

- *I Costi fissi addebitati in base alle percentuali indicate dall'Utente*
- *I Costi variabili necessari per conseguire la Produzione*
- *I Ricavi totali corrispondenti alle diverse quantità vendibili*
- ***Il numero di Prodotti / Servizi corrispondenti al Break even***
- *Il Reddito / Perdita corrispondente alle Unità prodotte*

Le attività che devono essere svolte dall'Utente sono le seguenti :

- ***Inserire i costi che, indipendentemente dal volume delle vendite, l'Azienda dovrà affrontare*** *nel corso dell'esercizio; si tratta, quindi, dei* ***Costi fissi*** *è cioè inerenti spese che devono essre sostenute dall'Azienda indipendentemente dal volume della produzione / fatturato. Normalmente riguardano Fitti, Leasing,Manutenzioni,Oneri finanziari, Ammortamenti, ecc. Per questa attività si utilizzeràla Sezione "Costi fissi totali annui"*

Inserire i costi che, indipendentemente dal volume delle vendite, l'Azienda dovrà affrontare nel corso dell'esercizio	
COSTI FISSI TOTALI ANNO	
Descrizione	**Importi (Euro / anno)**
Ammortamenti	0,00
Manutenzioni	0,00
Costi fissi gestione	0,00
Fitti e Leasing	0,00
Oneri finanziari	0,00
Altri	0,00
Altri	0,00
Costi fissi annui	#DIV/0!

- ***Inserire la percentuali di Costi fissi da addebitare*** *ad ognuno dei 4 Gruppi di prodotti/servizi commercializzati dall'Azienda utilizzando l'apposito prospettoin maniera tale che il Software possa essere in grado di addebitare in maniera proporzionale il totale dei costi fissi alle 4 aree di attività aziendale*

Inserire la percentuale di costi fissi addebitabile ad ogni Prodotto / Servizio e per ogni Centro di Costo							
% ↓	Prodotto/Servizio "1"	% ↓	Prodotto/Servizio "2"	% ↓	Prodotto/Servizio "3"	% ↓	Prodotto/Servizio "4"
	Euro / anno		Euro / anno		Euro / anno		Euro / anno
9,00	0,00	15,00	0,00	30,00	0,00	46,00	0,00
10,00	0,00	14,00	0,00	28,00	0,00	48,00	0,00
11,00	0,00	13,00	0,00	26,00	0,00	50,00	0,00
12,00	0,00	12,00	0,00	24,00	0,00	52,00	0,00
13,00	0,00	11,00	0,00	22,00	0,00	54,00	0,00
14,00	0,00	10,00	0,00	20,00	0,00	56,00	0,00
15,00	0,00	9,00	0,00	18,00	0,00	58,00	0,00
#DIV/0!	0,00	#DIV/0!	0,00	#DIV/0!	0,00	#DIV/0!	0,00

- ***Inserire i costi*** *(descrizione ed importi)* ***variabili*** *necessari per la produzione di ogni Unità di vendita del Prodotto / Servizio / Prestazione utilizzando l'apposito modulo*

COSTI VARIABILI (euro)	unità risorse necessarie (numero)	costo unitario risorsa (euro)	costo Totale per Risorsa impiegata
Mano opera diretta	0,00	0,00	0,00
Materie prime / Prodotti / Semilavorati	0,00	0,00	-
Costo lavorazioni di terzi	0,00	0,00	0,00
Utenze	0,00	0,00	0,00
Altri costi variabili 1	0,00	0,00	0,00
Altri costi variabili 2	0,00	0,00	0,00
Altri costi variabili 3	0,00	0,00	0,00
Costo totale per unità di prodotto			-

- ***Inserire il prezzo medio di vendita*** *del Gruppo di prodotti/servizi che si sta elaborando*

Prezzo medio unitario di vendita (euro)	0,00

- ***Inserire il numero massimo di unità di vendita*** *producibili con gli impianti e l'organizzazione produttiva esistente al momento della elaborazione*

Unità di produzione massima degli impianti / Risorse	0

LE ELABORAZIONI ESEGUITE AUTOMATICAMENTE DAL SOFTWARE PER OGNI GRUPPO DI PRODOTTI / SERVIZI ED IN TOTALE PER L'INTERA AZIENDA

1. *Un riepilogo dei **Costi fissi totali** ed un prospetto della suddivisione **(in percentuale ed in valore assoluto)**dei costi fissi ai 4 Gruppi di prodotti/Servizi*

Inserire i costi che, indipendentemente dal volume delle vendite, l'Azienda dovrà affrontare nel corso dell'esercizio		Inserire la percentuale di costi fissi addebitabile ad ogni Prodotto / Servizio e per ogni Centro							
COSTI FISSI TOTALI ANNO		%	Prodotto/Servizio "1"	%	Prodotto/Servizio "2"	%	Prodotto/Servizio "3"	%	
Descrizione	Importi (Euro / anno)	↓	Euro / anno	↓	Euro / anno	↓	Euro / anno	↓	
Ammortamenti	0,00	9,00	0,00	15,00	0,00	30,00	0,00	46,00	
Manutenzioni	0,00	10,00	0,00	14,00	0,00	28,00	0,00	48,00	
Costi fissi gestione	0,00	11,00	0,00	13,00	0,00	26,00	0,00	50,00	
Fitti e Leasing	0,00	12,00	0,00	12,00	0,00	24,00	0,00	52,00	
Oneri finanziari	0,00	13,00	0,00	11,00	0,00	22,00	0,00	54,00	
Altri	0,00	14,00	0,00	10,00	0,00	20,00	0,00	56,00	
Altri	0,00	15,00	0,00	9,00	0,00	18,00	0,00	58,00	
Costi fissi annui	#DIV/0!	#DIV/0!	0,00	#DIV/0!	0,00	#DIV/0!	0,00	#DIV/0!	

2. *Un prospetto per la determinazione dei **costi variabili totali per ogni unità di vendita** al raggiungimento del Break even*

COSTI VARIABILI (euro)	unità risorse necessarie (numero)	costo unitario risorsa (euro)	costo Totale per Risorsa impiegata
Mano opera diretta	0,00	0,00	0,00
Materie prime / Prodotti / Semilavorati	0,00	0,00	-
Costo lavorazioni di terzi	0,00	0,00	0,00
Utenze	0,00	0,00	0,00
Altri costi variabili 1	0,00	0,00	0,00
Altri costi variabili 2	0,00	0,00	0,00
Altri costi variabili 3	0,00	0,00	0,00
Costo totale per unità di prodotto			-

Prezzo medio unitario di vendita (euro)	0,00

Costi variabili totali per la produzione del Beak even	-

3. *Una Sezione nella quale sono esposti:*

- *Il valore dei Costi fissi totali*
- *Il prezzo unitario medio di vendita*
- *Il costo variabile totale per ogni unità di vendita*
- *Le unità di produzione massima degli impianti*
- *I ricavi totali del Gruppo che sista elaborando*
- *I costi totali del Gruppo che sista elaborando*
- *Il risultato economico (utile) prodotto dal Gruppo analizzato*
- *La percentuale di utilizzazione degli impianti*
- *Il numero di unità di vendita corrispondenti al Break even*

CF = Costi Fissi totali	0,00
p = prezzo unitario medio di vendita	0,00
cv = costi variabili unitari del prodotto	0,00

Unità di produzione massima degli impianti / Risorse	0

Ricavi totali	0,00
Costi totali	0,00
Risultato economico	0,00

Utilizzazione percentuale degli Impianti / Risorse	0,00%

N° vendite Break even point ⟶ = 0

***4. Una Tabella** nella quale vengono indicati, per **ogni scaglione di produzione**:*

- *Le unità di vendita corrispondenti*
- *I costi fissi per la produzione*
- *I Costi variabili totali*
- *I costi totali*
- *I Ricavi totali*
- *Il risultato economico (utile o perdita)*

Prodotto / Servizio 1					
796	Inserire il numero di unità di vendita previste per ogni sca				
Determinazione unità di vendita corrispondenti al break even e relative redditività					
Unità di Vendita (scaglioni)	Costi fissi totali	Costi variabili totali	COSTI TOTALI	RICAVI TOTALI	Risultato economico
0	43.405,00	0,00	43.405,00	0,00	-43.405,00
796	43.405,00	75.261,80	118.666,80	79.600,00	-39.066,80
1.592	43.405,00	150.523,60	193.928,60	159.200,00	-34.728,60
2.388	43.405,00	225.785,40	269.190,40	238.800,00	-30.390,40
3.184	43.405,00	301.047,20	344.452,20	318.400,00	-26.052,20
3.980	43.405,00	376.309,00	419.714,00	398.000,00	-21.714,00
4.776	43.405,00	451.570,80	494.975,80	477.600,00	-17.375,80
5.572	43.405,00	526.832,60	570.237,60	557.200,00	-13.037,60
6.368	43.405,00	602.094,40	645.499,40	636.800,00	-8.699,40
7.164	43.405,00	677.356,20	720.761,20	716.400,00	-4.361,20
7.960	43.405,00	752.618,00	796.023,00	796.000,00	-23,00
8.756	43.405,00	827.879,80	871.284,80	875.600,00	4.315,20
9.552	43.405,00	903.141,60	946.546,60	955.200,00	8.653,40
10.348	43.405,00	978.403,40	1.021.808,40	1.034.800,00	12.991,60
11.144	43.405,00	1.053.665,20	1.097.070,20	1.114.400,00	17.329,80
11.940	43.405,00	1.128.927,00	1.172.332,00	1.194.000,00	21.668,00
12.736	43.405,00	1.204.188,80	1.247.593,80	1.273.600,00	26.006,20
13.532	43.405,00	1.279.450,60	1.322.855,60	1.353.200,00	30.344,40
14.328	43.405,00	1.354.712,40	1.398.117,40	1.432.800,00	34.682,60
15.124	43.405,00	1.429.974,20	1.473.379,20	1.512.400,00	39.020,80
15.920	43.405,00	1.505.236,00	1.548.641,00	1.592.000,00	43.359,00

*nell'esempio viene evidenziato come l'Azienda riesca a produrre un utile solo **superando le 7.960 unità di vendita corrispondenti al Break even.** Tutte le elaborazioni illustrate vengono effettuate per ogni Gruppo e per tutta l'Azienda.*